Dossier de candidature

Couveuse Potentielles

**Dossier à compléter directement sur votre ordinateur puis à transmettre en format PDF,   
accompagné d’un CV, par mail à contact@potentielles.org.**

La couveuse prévoit 2 phases successives, une première permettant de préparer ou finaliser le projet (3 mois à 6 mois, reconductible), la seconde permettant de tester l’activité en situation réelle (36 mois maximum). L’entrée se fait en phase 1 ou directement en phase 2 selon la maturité de votre projet.

Ce formulaire de candidature vous permet de vous présenter et de présenter votre projet d’activité. Tout document annexe et précisions que vous jugerez utile d’apporter seront les bienvenus.

Renseignez simplement ce dossier selon les éléments dont vous disposez. Il ne s’agit pas d’être incollable (vous n’auriez alors pas besoin d’une couveuse…) mais plutôt d’apporter des précisions sur votre projet et son stade d’avancement.

Chaque dossier est étudié avec soin et fait l’objet d’une réponse sous 15 jours.

Potentielles s’engage à ne divulguer aucune des informations contenues dans ce document à des personnes extérieures à ses organes de décision sans votre accord. La confidentialité des informations fournies est assurée pendant et après la sélection et leur diffusion est restreinte aux membres impliqués dans le processus de sélection de la couveuse et ses responsables.

Les droits de propriété intellectuelle, artistique ou industrielle auxquels pourraient donner lieu la création, conception ou invention évoquées au dossier, restent la propriété exclusive et totale des candidats.

***Cadre réservé à Potentielles***

*Date de réception du dossier ......... /......... /.........*

*Avis*  *FAVORABLE  FAVORABLE AVEC RESERVES  DEFAVORABLE*

*Préconisations du comité d’admission*

*.......................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................................... .....................................................................................................................................................................................*

# Identification personne/projet

Portez-vous seul.e le projet ?  oui  non, nous sommes plusieurs (précisez le nombre) :        
*Si vous portez le projet à plusieurs, chaque personne doit remplir les rubriques n° 1 et 2*

Femme  Homme

Nom  :       Prénom :

Date de naissance  :      /     /      Nationalité :

Adresse :

Code postal :       Ville :

Téléphone :       Email :

N° de sécurité sociale  :

Régime sécu : régime général RSI  autre (précisez)

## A propos de vous

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Votre statut actuel** | | **Précisez** |
|  | Depuis le … | Si OUI… |
| En recherche d’emploi | Non  Oui depuis le       /     / | Indemnisé  non  oui jusqu’au       /     / |
| Bénéficiaire des minimas sociaux | Non  Oui depuis le       /     / | Lesquels ? |
| Salarié.e | Non  Oui depuis le       /     / | à temps complet  à temps partiel (précisez le nombre d’heures par semaine):       h |
| Etudiant.e | Non  Oui depuis le       /     / | Précisez le nombre d’heures/semaine :       h |
| Dirigeant.e Autoentrepreneur/EURL/SASU | Non  Oui depuis le       /     / | N° de SIRET/SIRENE + Code APE |
| Autres (précisez) | Oui depuis le       /     / | Précisez |

### Quelle(s) raison(s) vous incite(nt) à créer une entreprise :

Envie de mettre à profit autrement votre expérience

Améliorer vos revenus

Mieux disposer de votre temps

L’indépendance, être libre de vos choix professionnels

Votre entourage personnel (amis, parents) vous pousse à le faire

Votre entourage professionnel vous pousse à le faire

Opportunités d’affaires, de futurs clients

Opportunité d’aides financières ou de primes possibles

Un licenciement récent

Un chômage prolongé

L’envie d’entreprendre, d’être à votre compte, vous titille depuis longtemps

Autre (précisez) :

### Comment vous positionnez-vous sur les différents points suivants ?

Reportez votre estimation dans ce tableau sur une échelle de 0 à 3 (ou 0 = non/pas du tout et 3 = oui/tout à fait). A noter qu’il ne s’agit pas de vous noter mais simplement de mieux évaluer vos besoins

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | 0 | 1 | 2 | 3 | Des précisions ?  (en quelques mots) |
| J'aime les défis |  |  |  |  |  |
| Je suis à l'aise en situation d'urgence |  |  |  |  |  |
| Je suis à l'aise face à l'imprévu |  |  |  |  |  |
| J'aime prendre des décisions |  |  |  |  |  |
| J'ai déjà exercé un poste à responsabilités |  |  |  |  |  |
| Mon entourage me soutient |  |  |  |  |  |
| J'ai un réseau, un carnet d'adresse |  |  |  |  |  |
| J'ai une connaissance du secteur d'activité dans lequel je me lance |  |  |  |  |  |
| J'ai la compétence technique pour réaliser le produit/prestation que je veux commercialiser |  |  |  |  |  |
| J'ai une expérience en gestion administrative |  |  |  |  |  |
| Mon niveau de compétence en gestion administrative |  |  |  |  |  |
| J'ai une expérience en comptabilité |  |  |  |  |  |
| Mon niveau de compétence en comptabilité |  |  |  |  |  |
| J'ai une expérience en management, en gestion de projet |  |  |  |  |  |
| Mon niveau de compétence en management, en gestion de projet |  |  |  |  |  |
| J'ai une expérience commerciale |  |  |  |  |  |
| Mon niveau de compétence en commerce/vente |  |  |  |  |  |
| Mon niveau de compétence en communication |  |  |  |  |  |
| J'ai (je peux avoir) le temps/la disponibilité nécessaire pour mener à bien mes projets |  |  |  |  |  |
| J'ai des solutions pour gérer mes contraintes personnelles et/ou familiales |  |  |  |  |  |
| J’ai fait une étude de marché |  |  |  |  |  |
| J'ai estimé les moyens financiers nécessaires pour mener à bien mes projets |  |  |  |  |  |
| J'ai estimé le chiffre d’affaires que je peux espérer sur les prochains mois |  |  |  |  |  |
| J'ai estimé les dépenses liées à mon activité |  |  |  |  |  |

### Quelles sont vos compétences spécifiques et/ou atouts personnels utiles au projet ?

### Par rapport à votre expérience professionnelle, considérez-vous que votre projet est… :

Identique ou très proche

Différent mais en lien avec votre expérience

Complètement différent

### Sur quel(s) sujet(s) pensez-vous avoir besoin d’aide?

|  |  |
| --- | --- |
| la stratégie, décisions | pas besoin  un peu  beaucoup |
| l'organisation, la gestion du temps | pas besoin  un peu  beaucoup |
| la gestion, la compta | pas besoin  un peu  beaucoup |
| la communication | pas besoin  un peu  beaucoup |
| trouver la clientèle, vendre | pas besoin  un peu  beaucoup |
| l’hébergement juridique pour pouvoir répondre à des opportunités commerciales | pas besoin  j’en ai besoin |
| le Réseau | pas besoin  un peu  beaucoup |
| autre chose ? | Précisez : |

## A propos du projet

*Renseignez simplement ce dossier selon les éléments dont vous disposez. Il ne s’agit pas d’être incollable (vous n’auriez alors pas besoin d’une couveuse…) mais plutôt d’apporter des précisions sur votre projet et son stade d’avancement.*

### Décrivez en quelques lignes l’activité que vous souhaitez tester au sein de la couveuse

### Historique du projet / Motivations

Comment avez-vous eu l’idée de ce projet etc. ?

### Quel est le stade d'avancement du projet ?

Idée

Avant-projet

Analyse du marché, de la faisabilité, montage du projet

Sur le point de démarrer

### Quelles démarches avez-vous déjà effectuées ?

### Quand envisagez-vous de démarrer votre activité ?

En test (couveuse phase 2) :       /     /

En réel :       /     /

### Le nom de l’entreprise en projet :

Elle portera mon nom

Elle se nommera (précisez) :

Je n’ai pas encore décidé

## Le produit / le service

### Description des produits et/ou services proposés

### Pourquoi avoir choisi ces produits ou services ?

### Votre produit/service  a-t-il un caractère innovant ?

Oui (précisez) :

Non

Je ne sais pas

### Votre produit/service  a-t-il un caractère social/sociétal ?

Oui (précisez) :

Non

Je ne sais pas

Quels critères, caractéristiques, pousseraient la clientèle à décider d’acheter vos produits ou services ?

## La réglementation professionnelle

Y a-t-il des réglementations spécifiques à l’exercice de votre activité ?

Oui (précisez) :

Non

Je ne sais pas

## Le marché

### Avez-vous une idée sur les tendances du marché pour les prochaines années ?

Oui (précisez) :

Non

### Votre clientèle est elle :

locale  régionale  nationale

internationale  autre ? Précisez :

### Qu’est ce que la clientèle attend du produit/service que vous proposez ? (à quels besoins répondez-vous ?)

### Description de la clientèle visée (type de clientèle, caractéristiques…)

### Pourquoi viser cette clientèle ?

### Avez-vous commencé à chercher des clients ?

Non

Oui

### Avez-vous constitué un fichier de prospects, de clients potentiels ?

Non

Oui

### Avez-vous déjà des clients prêts à acheter vos produits ou vous confier des missions ?

Non

Oui (merci d’apporter quelques précisions comme : degré d’urgence, nombre de clients, type de produit/service potentiellement acheté, chiffre d’affaire probable, etc.) :

Si vous avez déjà des lettres d’intention, des conventions prêtes à signer etc., merci de les joindre à votre candidature

### La concurrence

Avez-vous identifié vos concurrents ?

Pas encore

C’est en cours

Oui (remplir le tableau ci-après)

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Le nom des principaux concurrents | Produits/services des concurrents | Points forts des concurrents | Points faibles des concurrents |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

Autre(s) concurrents(s) ? quelque chose à préciser ?

### Votre avantage concurrentiel

Quels sont selon vous vos atouts par rapport à la concurrence ?

## Les moyens

### Aurez--vous besoin d’un bureau ou local pour installer votre future activité ?

Non

Oui (merci de donner quelques précisions comme le type, la taille, la localisation, etc.) :

### Matériaux et / ou techniques de fabrication

Si votre activité réalise des objets/produits, listez les principaux composants que vous utilisez, les techniques spécifiques employées.

### Les besoins matériels

Quels sont les équipements nécessaires à votre activité, les investissements à prévoir ?

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Désignation de l’équipement | Aquis / à acquérir | Valeur en euros (HT) |
|  | aquis à acquérir |  |
|  | aquis à acquérir |  |
|  | aquis à acquérir |  |

Autre chose à prévoir ? à préciser ?

### Les moyens humains (postes, salaires et type de contrats)

Envisagez-vous de recruter du personnel pour votre future entreprise ?

Non

Oui (merci de donner quelques précisions comme quand, combien , le type de poste) :

### Les fournisseurs

Avez-vous choisi vos fournisseurs ?

Pas encore

C’est en cours

Oui (remplir le tableau ci-après)

Qui sont-ils et comment les avez-vous choisis ?

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Le nom des principaux fournisseurs | Produits/services proposés par les fournisseurs | Sur quels critères avez-vous fait votre choix | Quelles sont les conditions d’achat ? (par ex : prix, délais de paiement…) |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

Autre(s) fournisseur(s) ? quelque chose à préciser ?

Savez-vous sous quel délai moyen vous réglerez vos fournisseurs ?

Non pas encore

Oui (précisez) :

## A propos de la commercialisation

### Vos tarifs ?

Avez-vous déjà réfléchi aux tarifs que vous souhaitez pratiquer ?

Non pas encore

J’y réfléchis

Oui, je connais mes prix :

Si oui, expliquez comment et sur quelle base vous avez établi votre grille de tarifs ?

### Quels modes de vente avez-vous envisagés ?

### Quelles seront les modalités de règlement appliquées à vos clients (mode de paiement, délai moyen, etc.) ?

### Comment comptez-vous vous faire connaître ?

## Approche budgétaire prévisionnelle du projet

### Avez-vous fait un budget prévisionnel de votre activité ?

Non pas encore

J’y réfléchis

Oui pour la 1ère année (joindre votre budget prévisionnel)

Oui pour la 1ère et la 2ème année (joindre vos budgets prévisionnels)

Oui pour les 3 premières années (joindre vos budgets prévisionnels)

### Personnellement, quel revenu minimum mensuel visez-vous ?

### Après combien de mois d’activité pensez-vous atteindre ce revenu minimum ?

### Si votre projet nécessite des moyens financiers, quelles sont vos pistes pour le financer ?

## Et puis…

### Avez-vous déjà bénéficié d’une formation, d’un appui ou accompagnement à la création d’entreprise ?

Non

Oui, précisez quand       et par quelle(s) structure(s) ou dispositif(s) :

### Comment avez-vous eu connaissance de ce service proposé par Potentielles ?

J’ai pris connaissance des modalités de rémunération de ce service (50€/mois + 10% du CA) et de la cotisation aux différentes caisses sociales dont la couveuse se chargera pour mon compte. Je souhaite intégrer la couveuse de Potentielles dans le cadre d’un Contrat d’Appui au Projet d’Entreprise (CAPE) qui me permettra de tester mon activité en utilisant le numéro de SIRET de Potentielles. Je m’engage, à ce titre, à tenir Potentielles informée en amont de toutes actions (devis, facturations, signatures de contrats, achats,…) afin que ma responsabilité ne soit pas engagée. Pour demander à accéder à ce service, [j’adhère à l’association en ligne](https://www.helloasso.com/associations/potentielles/adhesions/devenir-membre-de-potentielles) (30 € par an).

**Je joins à mon dossier un CV, la copie de ma carte vitale et de ma pièce d’identité**

J’accepte de recevoir des informations sur les activités de Potentielles et de ses partenaires par mail

Oui

Non

Fait à

Le      /       /

Prénom et nom

Signature